**DOSSIER DE FORMALISATION**

Ce document sera traité de façon confidentielle par les experts du jury.

Le candidat doit s’attacher à compléter le présent document. Ce dernier ne doit pas dépasser 5 pages. Tout autre document pouvant étayer le dossier du candidat peut également être joint (étude de marché, CV, etc.) dans un maximum de 5 pages.

**Nom du Projet (+ Logo)**

**Ce document et ses éventuelles annexes sont à remettre au plus tard le 13 avril 2020 à 12h00 à l’adresse suivante :** **econum@gouv.nc**

Contact :

* Nom :
* Prénom :
* Téléphone :
* Email :

**Résumé de votre Projet**

1. ***Description du projet***
	1. Expliquez la genèse du projet
	2. Décrivez votre projet, sa proposition de valeur et les cas d’usage
	3. En quoi répond-t-il aux attentes de l’appel à projet ?
	4. En quoi est-il innovant ?
2. ***Propriété intellectuelle***

2.1 Un savoir-faire particulier est-il associé à votre projet ?

2.1.1 Si oui, ce savoir-faire est-il confidentiel ou éventuellement protégé par un brevet ?

2.1.2 Si non, comment vous différenciez-vous des autres ?

1. ***Présentation de l’équipe projet***

3.1 Présentez brièvement l’équipe autour du projet

3.2 Quelles sont les compétences et les expériences de chaque membre de l’équipe ?

3.3 Avez-vous toutes les compétences en interne pour mettre en œuvre votre projet ?

3.4 Pouvez-vous expliquer le(s) rôle(s) et responsabilité(s) de chaque membre de l’équipe au sein du projet ?

1. ***Présentation de l’organisation***

4.1 Le projet a-t-il déjà fait l’objet d’une création d’une structure ou est-il développé au sein d’une organisation ?

4.1.1 Si non, qui assurera la direction de la future structure ? Qui seront les futurs actionnaires ? A quelle échéance pensez-vous créer la structure ?

4.1.2 Si oui, qui en assure la direction ? Qui sont les actionnaires ?

*Préciser la date de création, son numéro d’immatriculation, la localisation du siège social, l’effectif, le chiffre d’affaires et l’adresse du site internet.*

1. ***Le marché***

5.1 Qui sont les acheteurs de votre produit/service ? Quelles sont leurs attentes ?

*Il est possible ici de décrire rapidement le ou les marchés visés, leur(s) taille(s) et leurs caractéristiques. Vous pouvez également décrire le modèle d’affaires envisagé (Comment allez-vous générer du profit)*

5.2 Qui sont vos concurrents directs et indirects ?

*Lister les forces et les faiblesses de leurs propositions par rapport à la vôtre.*

5.3 Quel est votre avantage concurrentiel ?

5.4 Une étude de marché a-t-elle été réalisée ? Si oui, par qui ? Quelles en sont les conclusions ?

*Préciser la date à laquelle cette étude a été réalisée, ainsi que le cabinet par qui elle a été réalisée.*

1. ***Maturité du projet***

6.1 A quel stade de développement se situe le projet ? Quel est votre niveau d’investissement à ce stade ? *Détailler le budget du projet et les investissements réalisés.*

6.2 Le concept a-t-il été démontré ? Si oui, à quelle échelle ?

6.3 Quelles sont les actions envisagées à court, moyen et long terme ?

6.4 Quels sont les besoins financiers éventuels liés au développement du projet ?

*Indiquer et motiver le montant de l’aide financière éventuellement attendue : administration, production, commercialisation, etc.*

1. Planification du projet et annexes

7.1 Quel est le planning du projet jusqu’à son déploiement ?

*Mettre en évidence dans le planning les différents jalons et livrables.*

7.2 Quels sont les principaux risques du projet ?

7.3 Enfin, quels sont les éléments que vous souhaitez annexer à ce dossier ?